



Fotolia 41227854

**Wir suchen für unser Büro in Sulz am Neckar:**

## **Vertriebsbeauftragte\*r Bestandskunden PLM Software (m/w/d)**

### **Wer wir sind**

keytech Süd ist Spezialist für Product- und Document Lifecycle Management. Wir sind seit über 10 Jahren am Markt. Mittlerweile arbeiten mehr als 120 Firmen mit uns zusammen. Als Partner auf Augenhöhe für den Mittelstand helfen wir, Product- und Document Lifecycle-Prozesse zu digitalisieren. Die Zusammenarbeit mit unseren mittelständischen Kunden ist geprägt von Offenheit, Eindeutigkeit und Struktur. Weitere Informationen finden Sie unter [www.keytech-sued.de](http://www.keytech-sued.de).

Zur Erweiterung unserer bestehenden Vertriebsmannschaft suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n) Vertriebsbeauftragte\*n für die Weiterentwicklung und Betreuung unserer Bestandskunden der Vertriebsregion Süd.

### **Die Aufgabe**

- Proaktive Kundenberatung durch Organisation von Kundenentwicklungs-Kampagnen in Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung (z. B. Entwicklung und Durchführung von Webinaren, Vorträge auf Kunden-Veranstaltungen, Referenzkunden-Veranstaltungen)
- Unterstützung unserer Kunden zur Realisierung digitaler Geschäftsabläufe
- Vertriebliche Betreuung unserer Kunden in Zusammenarbeit mit den jeweiligen Projektleitern
- Identifizierung des Ausbaupotenzials unserer Produkte bei unseren Kunden sowie Initiierung von entsprechenden kundenseitigen Projekten
- Beratung der Kunden in der Anwendung unsere Produkte

## Die Position erfordert

- Abgeschlossenes Studium oder entsprechende Ausbildung oder Qualifikation
- Freude am Präsentieren vor Menschen und Überzeugen von Entscheidern
- Wissen über Produktentstehungs- und Produktmanagement Abläufe in technischen Unternehmen ist von Vorteil
- Wünschenswert sind Kenntnisse von Produktdaten- und/oder Dokumentenmanagement-Systemen (PDM, CAD, DMS)
- Idealerweise bringen Sie Erfahrung im B2B Bestandskundenvertrieb mit
- Sehr gute analytische- und kommunikative Fähigkeiten
- Reisebereitschaft in Süddeutschland

## Was wir bieten

Auf Sie wartet eine interessante Tätigkeit in einem innovativen und wachsenden Software-Unternehmen. Sie wirken mit, in einem Team, das den Anspruch hat moderne vertriebliche Methoden wirkungsvoll einzusetzen. Flache Hierarchien im Unternehmen und der offene Umgang miteinander sorgen für kurze Entscheidungswege. Wir sind stolz auf unser gutes Betriebsklima, das geprägt ist von hoher Eigenverantwortung und gegenseitiger Unterstützung.

Wir bieten Ihnen eine herausfordernde Aufgabe und ein modernes Arbeitsumfeld, ein attraktives, erfolgsabhängiges Gehalt und fördern Ihre persönliche Weiterbildung. Für die notwendige Reisetätigkeit stellen wir Ihnen einen attraktiven Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung, zur Verfügung.

## Interessiert?

Bitte schicken Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse), Ihre Gehaltsvorstellung und den frühesten Eintrittstermin per E-Mail als PDF-Dokument an:  
[frank.schlupp@keytech.de](mailto:frank.schlupp@keytech.de)

Für weitere Informationen stehen wir Ihnen gerne telefonisch unter 07454-96038-0 zur Verfügung.